



马德里, 2018年7月16日

公司公告

2018年第一季度合并业绩预估

根据关于市场滥用的（欧盟）第596/2014号条例第17条的规定以及10月23日RDL 4/2015批准的“证券市场法”综合文本第228条，协调条款以及另类证券市场（MAB）15/2016号关于发展中企业承担的信息，特此通知LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS, S.A.（以下简称“Lleida.net”或“本公司”）

本报告所载资料为Lleida.net 2018年上半年综合业绩预估，乃根据董事会未经审核可用会计资料编制。因此，该信息不可取代或等同某些由MAB 15/2016 Circular 预期发布的财务信息。

相关里程碑：

- 上半年销售额超过了620万欧元，相当于对比2017年上半年上涨了34%。
- 相比2017年上半年，毛利增长了17%（43万5千欧元）。
- EBITDA将近达到100万，相当对比去年同一时期的84%增长率。
- 税前结果为盈利并超过27万5千欧元，相当于2017年总盈利，5万4千欧元，的五倍。

2017年季度和2018年上半年的财务业绩

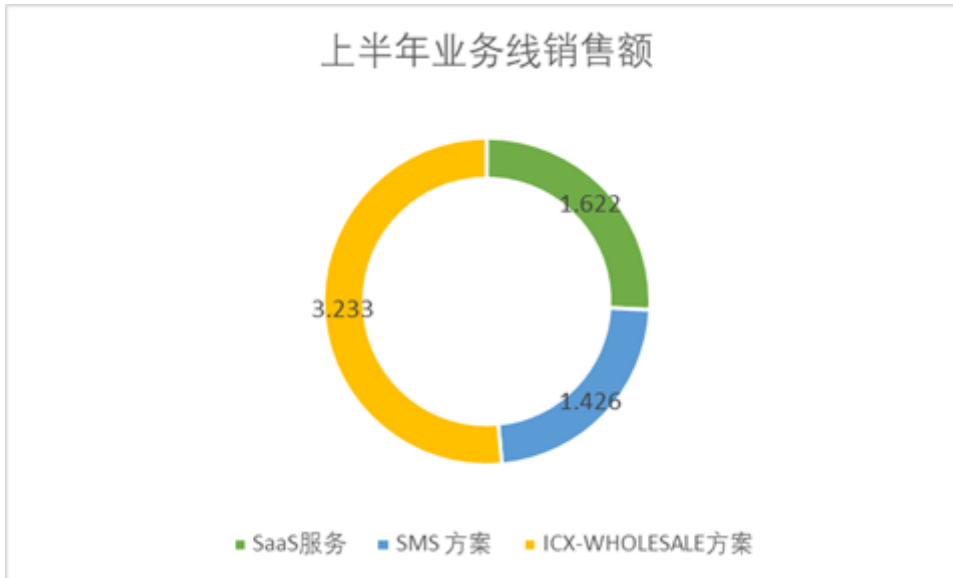
综合数据 千欧元	T2 2017	T2 2018	区别 €	区别 %	S1 2017	S1 2018	区别 €	区别 %
收入	2,449	3,140	691	28%	4,692	6,281	1,589	34%
毛利	(1,177)	(1,676)	(499)	42%	(2,115)	(3,273)	(1,158)	55%
毛利	1,272	1,464	192	15%	2,577	3,008	431	17%
员工开支	(606)	(645)	(39)	6%	(1,273)	(1,292)	(19)	1%
第三方开支	(635)	(459)	176	-28%	(1,199)	(1,132)	67	-6%
其他收入	2	4	2	100%	7	4	(3)	-43%
激活	203	162	(41)	-20%	387	328	(59)	-15%
EBITDA	236	526	290	123%	499	916	417	84%
折旧	(271)	(283)	(12)	4%	(522)	(573)	(51)	10%
其他结果	(12)	0	12	-	(12)	0	12	-
经营业绩	(47)	243	290	617%	(35)	343	378	1080%
净债务结果	(14)	(31)	(17)	121%	(50)	(53)	(3)	6%
汇率差	(76)	(31)	45	-	(76)	(14)	62	-
税前结果	(137)	181	318	232%	(161)	276	437	271%



- 该销售额继续保持两位数增长，SaaS线的最后一个季度销售额具有显著增长，与2017年第二季度相比增长了32%。数据保护法规的新规定造成了该业务线销售额的增长，但最重要的是，重要客户的新业务的启动将产生长期销售。
- 批发销售也持续增长，该季度销售额超过150万，并且2017年同期的累计数字增长了69%。

业务线销售业绩（千欧元）

	T2 2017	T2 2018	区别 €	区别 %	S1 2017	S1 2018	区别 €	区别 %
SaaS服务	608	803	195	32%	1,302	1,622	320	25%
SMS 方案	769	779	10	1%	1,480	1,426	-54	-4%
ICX-WHOLESALE方案	1,072	1,558	486	45%	1,910	3,233	1,323	69%
全部	2,449	3,140	691	28%	4,692	6,281	1,589	34%



- 毛利率已突破300万欧元，如果与去年上半年相比，增幅为17%。
- 由于集团内部存在优化和降低成本的政策，因此EBITDA的增长幅度最大。与2017年同一季度相比，外部服务成本降低了28%。还应指出的是，如果我们将2017年的季度数据与现季度数据进行比较，本季度人员成本增加了近4万欧元，尽管劳动力增加了19%，但仍为6%。所包含的主要人员扩展为大学毕业生，硕士毕业生和高等教育毕业生，主要目的是加强技术部门和R + D + i的工作人员。将第三方开支包括在员工开支里。



Lleida.net

La Primera Operadora Certificadora

EN https://www.lleida.net/docs/inversores/en/20180716_HRelev.pdf

FR https://www.lleida.net/docs/inversores/fr/20180716_HRelev.pdf

ES https://www.lleida.net/docs/inversores/es/20180716_HRelev.pdf

- 第一学期的合并EBITDA近100万欧元，占销售额的15%，并在2017年仅为11%。
- 遵循谨慎的标准，尽管保持了研发支出的步伐，但该集团已选择启动较少量的研发活动以避免可能的财政突发事件。目前，该时期已比2017年少15%。

千欧元	S1 2017	S1 2018	区别€	区别%
长期债务	1,385	1,023	-362	-26%
短期债务	2,651	2,338	-313	-12%
总债务	4,036	3,361	-675	-17%
流动资金和短期金融投资	1,828	1,373	-455	-25%
净负债	2,208	1,988	-220	-10%

- 净债务少于200万欧元，强调DFN / EBITDA比率的改善，这是2017财年上半年上的4.4倍。

我们将为您提供所有您所需的信息。此致，

Francisco Sapena Soler, CEO

马德里，2018年7月16日